



העסקאות • הפיתוחים • החדשות

אלבית מאמינה בהיתכנות הלייזר האווירי

מערכת ההגנה האווירית באמצעות לייזר "מגן אור" צפויה להיכנס לשירות מבצעי ברבעון האחרון של השנה. אלבית, ספקית הלייזר של המערכת, מאמינה ביכולתה להפוך את הטכנולוגיה לכדאית לשימוש נרחב ביירות ממטוסים. ניסיון העבר מלמד כי מדובר בטכנולוגיה מרובה אתגרים. כך למשל, תוכנית הלייזר האווירי האמריקאית YAL-1 נתקלה באתגרי משקל, מקורות אנרגיה ויציבות.

אלבית מסתמכת על היכולת הישראלית להפוך מערכות לזעירות. אם המודל יהיה מבצעי, אזי אלבית תוכל להשתמש בלייזר אווירי על מטוסי קרב נפוצים כמו F-15 או F-35, וכך להגביר את ההגנה הן על המטוסים מפני כטב"מים וטילים והן על נכסים אסטרטגיים.

עניין גובר בהגנה הישראלית מכטב"מים

מפתחת המערכות האוטונומיות הישראלית מכפר סבא "פאראויר" הודיעה לאחרונה על חוזה לאספקת מערכות הגנה מפני כטב"מים ל"ארגון ביטחוני יוקרתי", מבלי לציין סכום או יעד. מהחברה נמסר כי המערכות מיועדות להגנה על נכסי הלקוח – תשתיות קריטיות, פעילויות צבאיות ומרחב אווירי. המערכת המוכרת של "פאראויר" היא דיפנדראיר – מאפשרת יירוט כטב"מים מיחידה ניידת באמצעות רחפנים או התקנים על רכב. ישנה גרסה משופרת, מבוססת זיהוי אופטי ממעקב אוטומטי, ללא התערבות אנושית. החוזה הקבל כחודש לאחר ש"פאראויר" ביצעה ניסוי שטח מוצלח בגרסה המתקדמת, וקיבלה חושים נוספים למערכות הגנה מפני כטב"מים בספטמבר ובאוקטובר אשתדך. ככלל, בחודשים האחרונים ניכר כי לקוחות בינלאומיים חפצים במוצרים ישראלים, אך מעדיפים ששמן לא יפורסם מסיבות פוליטיות.

שיתוף הפעולה בין סעודיה לאר"ב מתרחב

התעשייה הצבאית הסעודית (SAMI) חתמה על הסכם עם חברת "אמגטום" האמריקאית (המתמחה בתחזוקה, תיקון ושדרוג פלספורמות) לתמיכה ברכבים קרביים בצבא המקומי. החוזה החדש משקף כי ריאר פועלת להגברת העצמאות המקומית – לא רק ברכש פלספורמות מתקדמות לכל חילות הצבא, כי אם גם בהשגת ידע שיבטיח תחזוקה איכותית לאורך שנים. לצד הסעודים, מדינות רבות חפצות כיום, יותר מאי פעם, בשיתוף פעולה עם התעשייה הביטחונית האמריקאית – בעקבות המדיניות של הנשיא דונלד טראמפ. חברת המספנות הסינגפורית, "סטרטג'יק מאריין", חתמה על מזכר הבנות עם חברת "יוריקה נייבל" האמריקאית, לפיתוח ובניית משותפת של כלי שיט חדש למטרות תקיפה, שייבנה בסינגפור.

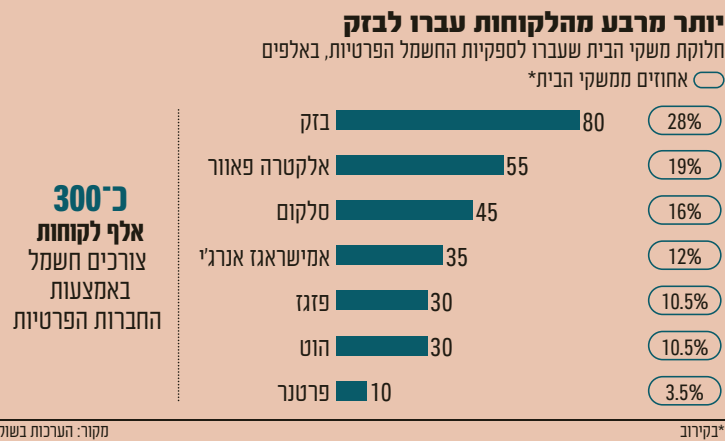
טייוואן מגדילה את תקציב הביטחון

בצל המתוחות הגוברת עם סין, ממשלת טייוואן החליטה להציב את תקציב הביטחון לשנת 2026 על 949.5 מיליארד דולר טייוואני (כ-31.1 מיליארד דולר אמריקאי), שהם כ-3.32% מהתוצר – עלייה של 22.9% ביחס לתקציב הביטחון הנוכחי. הגדלת התקציב החדשה היא "המחשה מפורטת של נחישותנו ויכולתנו לשמור על הריבונות והביטחון הלאומי", אמר ראש ממשלת טייוואן. התקציב הטייוואני המיועד הכולל ל-2026, צפוי לעמוד על כ-3 טריליון דולר טייוואני, עלייה של כ-3.8% מ-2025 – דבר המשקף ויסות כספים מתחומים שונים לצורכי הביטחון.

דין שמואל אלמט

בזק היא ספקית החשמל שאליה עברו הכי הרבה לקוחות. מי נותרה מאחור?

נתונים שהגיעו לידי גלובס חושפים את מפת התניידות הלקוחות לספקיות הפרטיות בעקבות רפורמת החשמל • המספרים מלמדים כי מדובר בקרוב ל-300 אלף משקי בית בסך הכול



המרכזיות, ולכן הן הפסדיות. זה, לדברי גורמים בשוק, עלול לגרום לקונסולידציה: כלומר, חלק מהספקיות יאלצו לצאת מהשוק. פרסמה רשות החשמל מכרז אספקת חשמל שעתיד להתקיים בחודש דצמבר. חלק מיכולת הייצור של תחנות הכוח שיוכזו במכרז תיגרע מהרשת המרכזית הספקים הפריים.



יורם שושיתאי
החשמל אמיר
צילום: יח"צ

עם זאת, מדובר במכרז קטן במיוחד – 350MW של יכולת ייצור חשמל בלבד. מכרז קטן כל כך, הכולל הרבה מתחרים, ככל הנראה לא יאפשר מרווח מספיק גדול לספקיות. נכון להיום המכרז נמצא עדיין בשלב של שימוע ציבורי, כך שניתן להגדיל את המכסה המוקצית לו.

כל שבע הספקיות שלחו בשבוע שעבר מכתב לרשות החשמל, שלפיו "המכסה שמציעה הרשות להקצות בהליך התחרותי הראשון אינה בהלימה לגידול בביקוש לחשמל פרטי".

לדבריהן: "כמות זו אינה מספקת כדי לייצר אפקט תחרותי ממש בשוק האספקה, במיוחד לאחר גידול במספר הצרכנים הפרטיים ועליה ניכרת בביקוש לחשמל".

לכן הספקיות הפרטיות מבקשות מרשות החשמל להגדיל את היקף ההקצאה כבר בהליך התחרותי הראשון, ולקבוע מראש לוח זמנים שבו יפורטו תאריכי מכרזים עתידיים. בכך הן מקוות ליצור ודאות לגבי זמינות נפה ייצור לספקיות, דבר שימנע "מרוץ לתחתית" שלא ישאיר מרווח שיווק שיוכל להתגלגל אל הצרכנים.

●

רשות החשמל תקיים מכרז אספקה כדי להתמודד עם בעיית ההיצע. לטענת הספקיות הפרטיות, המכסה שהוקצתה למכרז קטנה מדי ולא הולמת את הגידול בביקוש

העלייה בביקוש מתבטאת בדוחות: ברבעון השני הרווח התפעולי מאספקת חשמל של אלקטרה פאוור ושל סלקום עמד על כ-100 אלף שקל וכמיליון שקל בהתאמה

להתגבר על ההוצאות הקבועות. סיבה נוספת היא מחסור באמצעי ייצור.

רבות מתחנות הכוח, רכבות אלו שהופרטו מחברת החשמל, לא יכולות למכור חשמל זול יותר לספקים. במקום זאת, הספקיות קונות חשמל יקר מהמערכת, ומוכרות אותו בהנחה לצרכנים.

מכרז רשות החשמל

גורם בשוק האנרגיה מסביר בשיחה עם גלובס שרק חלק מהחברות מחזיקות כיום במודל בר קיימא של חשמל זול שהן יכולות לגלגל לצרכנים, והשאר נשענות בכבדות רבה מדי על קנייה מהרשת

עידן ארץ

294 אלף משקי בית ועסקים הצטרפו לאחת מספקיות החשמל הפרטיות ונהנים מהנחה, כך על פי נתוני נגה לחודש אוגוסט. ביולי, על פי רשות החשמל, מספר זה עמד על 285 אלף. בראש הספקיות הפרטיות עומדת בזק, וכעת נחשפים הנתונים המוערכים של שאר הספקיות לחודש יולי. אלקטרה פאוור וסלקום מובילות עם בזק את השוק, ובמקום האחרון עומדת פרטנר שלה 10 אלף לקוחות בלבד.

למרות שבין 10-20 אלף לקוחות מצטרפים לספקיות הפרטיות בכל חודש, הרוב הגדול משלמים את המחיר הרגיל לחברת החשמל.

בעוד ספקיות החשמל הפרטיות לא מפרסמות באופן רשמי את מספר הלקוחות שלהן והדבר נחשב סוד מסחרי, לידי גלובס הגיעו הערכות בשוק לגבי התפלגות הלקוחות אצל הספקיות השונות. חלקן אישרו את המספרים שבידי גלובס, ואחרות העדיפו שלא להגיב רשמית. בנוסף, חשוב להדגיש שמדובר במספרים מוערכים בלבד, המשתנים מתחדש לחודש עם הצטרפות לקוחות חדשים.

על רווחים והפסדים

למקום הראשון מגיעה בזק, שלה כ-80 אלף לקוחות. אחריה אלקטרה פאוור שלה 55 אלף לקוחות ואת השלישית משלימה סלקום שלה 45 אלף לקוחות.

מכרז, אלקטרה פאוור וסלקום מפרסמות את הרווח שלהן מאספקת החשמל בלבד: ברבעון השני של 2025, הרווח התפעולי של אלקטרה פאוור עמד על כ-100 אלף שקל, ושל סלקום – כמיליון שקל.

אך הרבעון השני בכל שנה נחשב נוח במיוחד בעבור משק החשמל, משום שהוא חל בעונת מעבר שהיא יעילה ביותר כיוון שהביקוש לחשמל נמוך יחסית ואיתו גם המחיר, ותנאי מזג האוויר מאפשרים ייצור סולארי מרבי – מקור אנרגיה מרכזי שעליו נשענות כיום הספקיות הפרטיות.

במחצית הראשונה כולה, גם אלקטרה וגם סלקום הפסידו מיליוני שקלים. הבאות בתור הן אמישראגז אנרג'י שלה 35 אלף לקוחות, פזגז והוט שלהן 30 אלף, ופרטנר שלה 10 אלף לקוחות בלבד.

בכל מקרה, כרגע התחום נחשב ללא רווחי, למרות שצרכני הקצה נהנים מהנחות משמעותיות של עד 7% ואפילו עד 20% בשעות השפל. הסיבה לכך היא שרובן לא נהנות מיתרון הגודל – כלומר, נפה פעילות רחב מספיק הדרוש כדי