

התרעות פיקוד העורף | 03.12.2023 | 13:23



זמן נותן ושיי וות המונאים ביוטו עבדו, זאנו בפרקן וזמן וזקצו ביוטו.

"התהליך שבנינו בפינדרלה חוסך את כאב הראש, חוסך לצרכן זמן יקר ומקצר משמעותית את תהליך מציאת נותן השירות או המוצר אותו הוא מחפש – הצורך הוא ברור היות והמשאב היקר ביותר עבורינו הוא הזמן.

אם הצלחנו לחסוך ללקוח דקה, שעה או ימים של חיפוש – הצלחנו להביא לעולם מוצר עם צורך אדיר", מסביר קורן.

איון לקראת העלייה לאוויר - אפליקציית פינדרלה



נשמע מדהים, ציינת שפינדרלה כמנוע מציאה תשנה גם את המצב הקיים לנותני השירות, מה הכוונה?

"גם נותני השירות הם חלק מרכזי מהמחשבה שלנו", מסביר קורן, "כאשר פיתחנו את פינדרלה הבנו שמעבר לכך שיש בעיה עם הליך החיפוש מצד הלקוח, יש בעיה עיקרית גם מצידם של בעלי המקצוע והספקים.

הם אלו שמשלמים אלפי שקלים בחודש עבור פרסום שלא תמיד מייצר לקוחות רלוונטיים עבורם ולמעשה פעמים רבות כלל לא מחזיר את ההשקעה".

התרעות פיקוד העורף | 03.12.2023 13:23



מספקת גם שירותי וטרינרייה. בעל מספרת הכלבים היה יכול לחסוך עבורו עלויות פרסום מיותרות אם היתה באפשרותו "לסנן" לקוחות שמחפשים וטרינרים לדוגמא".

פינדרלה מאפשרת לו להגדיר בדיוק מי הלקוחות שהיה חוצה לקבל וחוסכת עבורו הוצאות מיותרות של עלויות פרסום המשולמות מראש או קמפיינים לא מוצלחים, מדובר בבשורה של ממש עבור אותם עצמאים או נותני שירות שגם ככה קורעים תחת הנטל.

מדהים! אני אישית בתור אחד שמחפש שירותים מבעלי מקצוע ברמה יומית, מחכה לאפליקציה בקוצר רוח. מתי אתם באוויר?
אנחנו אוטוטו באוויר, בינתיים בעלי מקצוע יכולים להירשם באתר שלנו ללא עלות ולהיות מוכנים לקבל לקוחות בפינדרלה

[/https://www.finderelapp.com](https://www.finderelapp.com)

שגיב תודה על זמנך, אין ספק שיש צורך אדיר למנוע מציאה כמו פינדרלה. אני מאחל לכם המון בהצלחה! משפט לסיום?

למה לחפש ? אנחנו נמצא עבורך.

תגיות: אפליקציה

פופולרי בקהילה

טוב לדעת / כללי

אפליקציית פינדרלה משנה את חוקי החיפוש

מוגש מטעם דיגיטאץ' בשיתוף אפליקציית פינדרלה

2.2.2020 / 10:53

למצוא איש מקצוע, ספק, דירה או רכב אמין, זה לא עניין של מה בכך. מנועי החיפוש מציפים את השוק, בתוך כל השפע הזה קל ללכת לאיבוד כשמחפשים את ה"אחד" ולמי בכלל יש זמן? זה בדיוק מה שחשב לעצמו שגיב קורן מנכ"ל טודובום כשהגה את הרעיון המהפכני של אפליקציית פינדרלה

בחודשים האחרונים תופס את אוזני יותר ויותר השם הקליט "פינדרלה". מדובר באפליקציה יחודית שפותחה על ידי חברה ישראלית שאפתנית, כדי לדעת יותר ולהבין "על מה המהומה" החלטתי להיפגש עם מנכ"ל החברה בישראל, מר שגיב קורן.

אז מה היא אפליקציית פינדרלה ?



funderella

לוגו פינדרלה / אתר רשמ, אפליקציית פינדרלה

"אפליקציית פינדרלה היא פלטפורמה, באמצעותה כל מי שיש לו צורך או בקשה, תוך דקות ספורות, האפליקציה תחבר בינו לבין הצעות מחיר מנותני שירות ועסקים במשק הישראלי", מסביר קורן.

"במידה ולקוח מעוניין בשירות או שיש לו צורך מסוים, על ידי תהליך קצר שכולל את איפיון הבקשה שלו, פינדרלה שולחת אל אלפי העסקים הרשומים לאפליקציה, בהתאם לקטגוריה והאיזור הרלוונטיים, את הפניה. תוך מספר דקות הלקוח מקבל הצעות מחיר ונפתחת עבורו האפשרות ליצור קשר דרך מערכת הצ'אט באפליקציה עם נותן השירות או הספק הרלוונטי ביותר עבורו".

"מן הצד השני, אותם נותני שירות רלוונטיים מקבלים את הפניה של הלקוח ובאפשרותם לקבל את הפניה או לדחות אותה. ההשתתפות והרישום לאפליקציה הם חינמיים לחלוטין ונותן השירות ישלם רק במידה והחליט שהפניה שקיבל רלוונטית בעבורו וישלם עבורה.

"המטרה שלנו בפינדרלה היא להפוך את תהליך החיפוש מ- ארוך, מתיש וסיזיפי ל- מהיר וקולע", מחייך קורן. "שמנו לעצמינו מטרה - זמן של 2 דקות מן הרגע בו לקוח החל את החיפוש ועד לרגע אשר נמצא עבורו הספק המתאים - ללא ספק תוצאה אשר תשנה את הדרך בה אנשים יחפשו בעתיד, כאשר המוטו שלנו הוא: אל תבזבז זמן, תגיד לנו מה אתה צריך ואנחנו כבר נמצא עבורך".

נשמע מעניין אבל איך זה שונה מחיפוש בגוגל, איזי או דפי זהב ?



Shutterstock / חיפוש ברשת

"בטודובום כיתחנו רעיון מהפכני, אך לפני שנחדד אותו יש לחדד את החסרונות של מנועי החיפוש הקיימים כיום. איזי, דפי זהב, בזק 144, המקצוענים, גוגל, מדרג ועוד מנועי חיפוש רבים נוצרו והוקמו כדי לספק לנו מידע. לכל אחת מן הפלטפורמות הללו יש שורת חיפוש שם המשתמש יכול להזין את מילת המפתח / איש המקצוע / השירות וכו' הרלוונטיים בעבורו, כולן ינסו למצוא עבורו בזמן הקצר ביותר את המידע הרלוונטי לחיפוש שלו, אבל... שם זה נגמר", טוען קורן.

"מהרגע שהמשתמש קיבל את המידע זה תפקידו שלו לדלות את המידע, לסנן אותו, לבצע שיחות טלפון, לחפש את הספק או איש המקצוע הרלוונטיים עבורו, לענות על שאלות רבות ומתישות, לחכות להצעת מחיר ואולי הכי קשה... לקבל החלטה סופית. תהליך החיפוש הוא מתיש, ארוך וסיזיפי - אין אדם אשר לא חווה זאת "על בשרו", מסביר שגיב.

"בפינדרלה יצרנו מערכת ורעיון אשר הופכים את תהליך החיפוש, כאשר לפעמים הרעיון כה מהפכני, שגם אחרי שהוא מוסבר בפירוט עדיין קשה להכיל אותו. במקום להציף את הלקוח במידע (כמו שקורה בכל תהליך חיפוש כיום), אנו נאפיין את הבקשה שלו ונחסוך עבורו את כל תהליך מציאת הספק - למעשה אנו בפינדרלה נעשה את כל העבודה הקשה ונמצא את נותן השירות או הספק הרלוונטיים עבור הלקוח, בזמן הקצר ביותר.

"אנו מאמינים שרעיון עם צורך כה גבוה יחד עם יכולות ביצוע טכנולוגיות, יהפכו את פינדרלה תוך זמן קצר, לאפליקציה אשר תימצא בכל נייד", מציין קורן.

מה אתם מתכננים לשנים הקרובות?

"בתחום הסטארטפים קשה לחזות את העתיד", מסביר קורן. "אנו צופים ששנת 2020 תהייה השנה בה נחדור לשוק הישראלי, 2021 תהייה שנת החשיפה הרחבה ושבשנת 2022 לא יהיה מי שמחפש במדינת ישראל ושלא יכיר את אפליקציית פינדרלה ופלטפורמת טודובום".

תוכלו לקרוא אודות החברה, הפיתוחים ולאן פניה מועדות בכתובת:
<https://www.finderelapp.com>

מוגש מטעם דיגיטאץ' בשיתוף אפליקציית פינדרלה

עוד באותו נושא: [חיפוש](#)

דוח מומחה קובע האם טודובום היא הונאה?

בתביעה שהוגשה כנגד חברת טודובום (פידל נ' טודובום), מינה בית המשפט מומחה אובייקטיבי מטעמו במטרה לבחור ולסקור לעומק את פעילותה של חברת טודובום ואפליקציית פינדרלה

מוגש מטעם טודובום | פורסם: 29.09.2021



מטרת המינוי היה על מנת לקבוע אחת ולתמיד, האם חברת טודובום היא חברת הונאה, פונזי או פירמידה.

"נתבקשתי לבחון האם פעילותה של חברת טודובום הינה תרמית מסוג פירמידה / פונזי. התשובה הברורה לשאלות אלו הינה שלילית", כך קבע דוקטור טל מופקדי, בעל ניסיון וותק של 20 שנה במתן דוחות לבית משפט.

כמו כן קבע דוקטור מופקדי כי "הטענה כי בידי החברה לא קיים מוצר טכנולוגי המאפשר לה לספק את שירותיה אינה נכונה, הטענה כי השותפים לא יכולים להרוויח כתוצאה משווק באמצעות לידיים והשקעתם נידונה לאבדון איננה נכונה וניתן להסיק כי משווק טוב המעוניין בכך יוכל להחזיר את השקעתו באופן מהיר יחסית".

לעניין ערך מוסף שמספקת טודובום קבע דוקטור מופקדי כי "חברת טודובום מעניקה שירותים עבור התשלום שהיא גובה הכוללים הדרכות, אפשרות שימוש במשרדים, גישה לפרוייקטים רווחיים יותר ובעלות על יחידות אחסון".

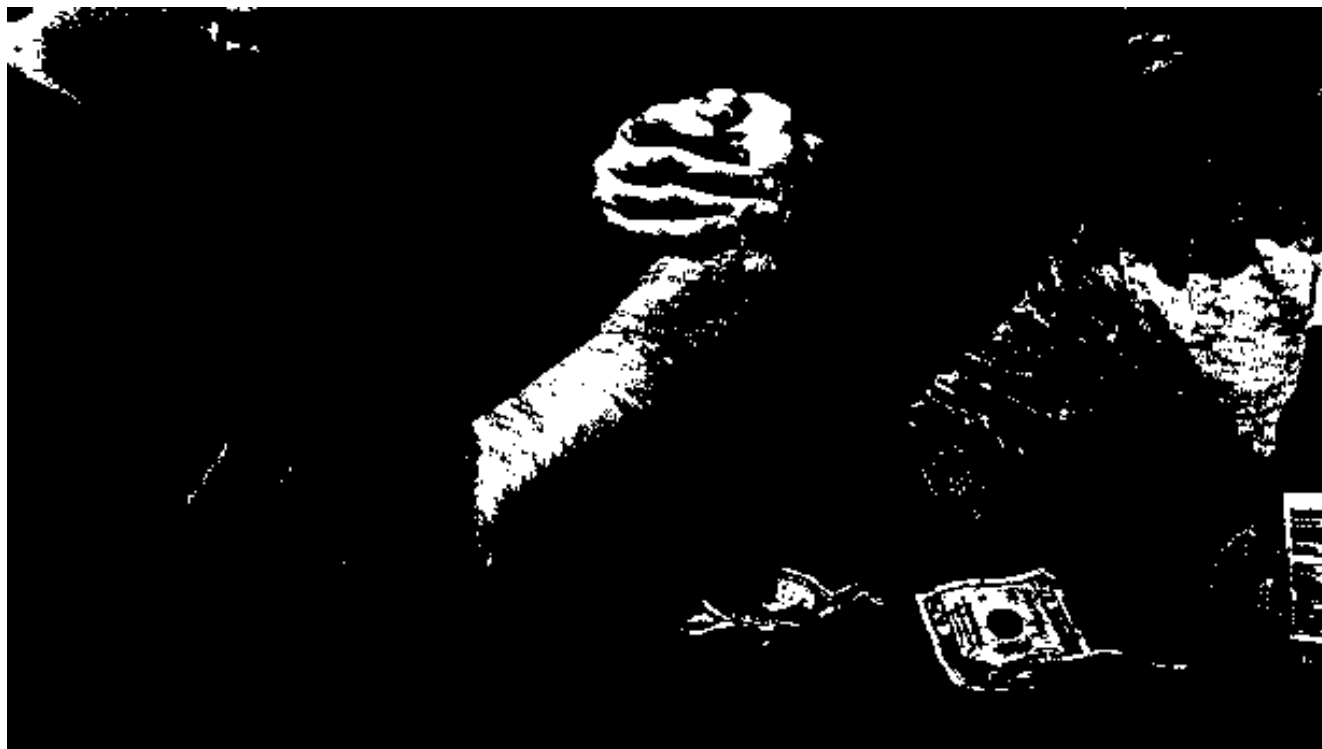
לסיכום, ניתן לראות כי לאחר בדיקה מעמיקה של המומחה מטעם בית המשפט בה נבחנו הדוחות הכספיים של החברה, נבחנו הרווחים של משווקים שונים בחברה, הסכמי החברה אל מול המשווקים וכן פרמטרים שונים נקבע באופן חד משמעי כי חברת טודובום אינה חברת פירמידה או חברת הונאה מסוג כלשהי.

תגובתו של שגיב קורן מנכל חברת טודובום : "אנו שמחים כי סוף סוף האמת יוצאת לאור. במשך שנים אנו נלחמים בעברייני מקלדת ועיתונאים צמאי רייטינג אבל בין ה"אמת העיתונאית" לאמת המשפטית יש מרחק רב. אנו מודים לבית המשפט על חקר האמת ושמחים על הדוח אשר נותן לנו רוח גבית בכל מה שקשור לתביעות לשון הרע שתבענו ונראה כי הניצחון בהם מובטח. חברת טודובום תמשיך לספק תמיכה ופלטפורמה יחידה מסוגה המאפשרת לכל איש באשר הוא להחזיק עסק דיגיטלי בכף היד".

[לדוח מומחה](#)

שיווק שותפים טודובום – הכנסה מדהימה מהבית

17/12/2018 | [תוכן בחסות](#)



בשנים האחרונות סוחפת אותנו מהפכת האינטרנט המאפשרת לעשרות אלפי ישראלים להגיע ליציבות כלכלית. שאלות כגון "איך לעשות כסף באינטרנט", "איך לייצר הכנסה מהבית" או "כיצד להרוויח בזמן שאתה נח בחוף הים" מקבלות תשובה על ידי הדור הצעיר, דור אשר חוסך בחודש מה שבן אדם ממוצע חוסך במשך שנה שלמה.

הכסף מהיר, עלויות ההשקעה אפסיות, הזמן סביר והפעילות נעשית מהבית על פי לוח הזמנים שנקבע על ידי המשווק. אין ספק שכיום יש דרכים רבות ומגוונות כיצד ניתן להרוויח כסף מהאינטרנט.

אז אם המשכורת שלך לא מספיקה לך ועדיין אתה מפחד להתפטר, הכתבה הזו מיועדת עבורך.

יצאנו לשטח לבדוק איך באמת עובד עולם השיווק האינטרנטי והגענו לשיחה של "אחד על אחת" עם ליטל, יצאנו לטוודא, מנהלת קשרי לקוחות של פלטפורמת שיווק השותפים - טודובום או באנגלית ToDoBoom.

כתבות נוספות בנושא:

[המדדים עולים מעל 0.7%, הבנקים ב-1%, נקסט ויז' ב-6.5%](#)
[חג'ג' אירופה בפרויקט של 100 מיליון דולר בבנקרשט](#)

?אז ספרי לי, האם באמת ניתן לייצר כסף באינטרנט

"בוודאי, הסכומים שתוכל לייצר יהיו תלויים בך. אין גבול והאופציה פתוחה לכולם".

מה זאת אומרת הסכומים תלויים בי?

רוב הדרכים לעשות היום כסף באינטרנט מדברות על שיטות שיווק שונות ומגוונות כשהמובילה והמוכרת הינה שיטת שיווק השותפים – שיטה שבה התמקדנו כאשר פיתחנו את פלטפורמת טודובום, שהיא למעשה - רשת שיווק השותפים הגדולה ביותר בישראל", מסבירה ליטל.

"המשווק השותף הוא אתה, ברגע שבחרת לעשות כסף דרך האינטרנט מהבית".

תפקיד המשווק השותף הוא לייצר לקוחות מתעניינים עבור המערכת מרחבי הרשת. ככל שהמשווק שותף ייצר יותר לקוחות מתעניינים כך הוא ירוויח יותר ולכן אין ממש גבול להכנסה המדהימה שניתן לייצר "מהבית – זה בעיקר תלוי בכושר ההתמדה, הלמידה והמקצועיות של המשווק".

? מה הכוונה לייצר "לקוח מתעניין", האם מדובר במושג מתחום השיווק

לקוח מתעניין נקרא בשפה המקצועית "ליד". לדוגמא, אם יש לי חנות פרחים ויש מישהו שמתעניין לקנות זר פרחים אז הוא נחשב ל - "ליד" ברגע שהוא השאיר את הפרטים שלו, במודעה שפרסמה החנות "וביקש ליצור עמו קשר".

? אז איך מגיעים אל אותם לקוחות מתעניינים

אז זו עבודתו של המשווק שותף ומכאן נוצר שמו. עליו לשווק את המוצר / שירות של בעל העסק בכל "דרך שיבחר כאשר הדרך הנפוצה ביותר היא הרשת החברתית בה כולם כבר לוקחים חלק ברגע שהלקוח הפוטנציאלי נחשף לפרסום לאותו בית עסק שהמשווק בחר לפרסם, והשאיר את פרטיו, זו פעולה המאפשרת למשווק לייצר "לידים" – אשר יומרו בתשלום, בהתאם לסכום אותו מוכן לשלם בעל "העסק אשר עשה את השיקולים והכדאיות הכלכלית שלו לפני".

? אז איך המשווק רואה מזה הכנסה בסופו של דבר

טוב ששאלת", מחייכת ליטל. "ברגע שהמשווק שותף מפרסם מוצר או שירות מסויים הוא הופך למעין "יחצן" של בית עסק מסוים ועל הפעולות הללו הוא יקבל את העמלה שלו. מכאן נגזרת המילה השניה – "שותף. הוא בעצם שותף להכנסות של אותו בית עסק, הוא יקבל עמלת תיווך לפי אותו קמפיין שבחר".

? האם תוכלי לתת דוגמא ספציפית אצלכם בטודובום

בשמחה" עונה ליטל. " בטודובום ביצענו מספר לא מבוטל של שיתופי פעולה עם גופים המעוניינים לפרסם את השירותים שלהם ולמשוך לקוחות מתעניינים, אך אני אבחר בדוגמא אחת ספציפית. דמיין לך שהיכן שהוא ברחבי ישראל יש אמא המחפשת לעשות לילד שלה יומולדת עם חוויה אחרת מהמקובל, ודמיין שמן הצד השני קיים עסק בשם קרקס פלורנטיין אשר מציע להורים לחגוג ימי הולדת כשהדגש הוא על חוויה "קרקסית" ושונה – התפקיד שלנו כפלטפורמה הוא לחבר בין הצדדים", גורסת ליטל.

בשלב הראשון בטודובום נחתם הסכם בין החברה לבין הקרקס, בו נקבע כמה ישולם על ידי הקרקס עבור "לקוחות המתעניינים ביום הולדת – לשם הדוגמא נאמר 100 ש"ח עבור כל לקוח שהשאיר פרטים (ליד) בשלב השני החברה מעלה את הקמפיין הפרסומי ומעדכנת את כל אלפי השותפים כי הם יכולים להרוויח" מייצור לידים לימי הולדת, כאשר ניתנים בתוך המערכת שלנו הצעות כיצד לשווק את "המוצר", הדרכות והוראות ספציפיות וכמובן נתונים כמה ירוויח המשווק עבור כל ייצור ליד – לרוב מדובר ב 25% מגובה "התשלום הכולל, דהיינו 25 ש"ח עבור כל "ליד" שנוצר על ידו.

בשלב השלישי, לכל שותף ניתן "קישור ייעודי" אשר מוביל את הלקוח המתעניין להשארת פרטים, כאשר לכל קישור יש סיומת ספציפית המקשרת את ה"ליד" עם הפרסום הספציפי של השותף אשר הפיץ את "הפרסום והקישור".

ברגע שהלקוח השאיר פרטים הם עוברים אל הספק, הספק משלם לנו 100 ש"ח ואנחנו משלמים לשותף 25 ש"ח כך שלמעשה כל הצדדים מרוויחים מן העסקה ולכולם יש אינטרס לייצר כמות גבוהה ככל הניתן של לקוחות מתעניינים.

? אז היכן רואה המשווק השותף את כל "הקמפיינים" אותם הוא יכול לשווק

בטודובום בנינו לכל משווק שותף אזור ניהול אישי במערכת שם הוא יכול לבחור מבין עשרות הצעות - את השירות אשר הוא רוצה לפרסם, אלו נקראים הקמפיינים כל קמפיין מתומחר שונה ומעניק סכום עמלה שונה ולמעשה מייצר למשווק שותף, כאמור, קישור אישי לדף הרשמה, שם משאיר את פרטיו הלקוח הפוטנציאלי, ועליו רק לבחור קמפיין ולאסוף לידים זאת בכדי "לייצר הכנסה הנעה בין כמה מאות לכמה עשרות אלפי שקלים בחודש".

? האם תוכלי להסביר קצת יותר מה זה "קישור אישי" להרשמה

פעולות הפרסום של השותף יוצרות חשיפה ללקוחות פוטנציאליים בהתאם לקמפיין שבחר, אך עלינו כחברה לדעת דרך מי הגיע הלקוח הספציפי אשר השאיר את הפרטים, זאת בכדי לחשב את גובה וכמות "העמלות המגיעות לשותף".

בטודובום פיתחנו מערכת אשר מייצרת עבור כל שותף, היישר מהחשבון האישי שלו, קישור (לינק) ייחודי אשר מוביל אל דף הרשמה – שם משאיר הלקוח את פרטיו מה שמאפשר למערכת "לסנן" אלפי "לידים ולחשב את העמלה המגיעה לכל משווק".

? אז למעשה כל שעליי לעשות הוא למצוא לקוחות ברחבי הרשת ולשלוח להם לינק להרשמה

נכון, הבנת הכל. בטודובום יצרנו מערכת מהפכנית שמציעה לך עשרות קמפיינים לבחירה, מייצרת עבורך לינקים אישיים, מעניקה לך אזור ניהול אישי למעקב אחרי רווחים ופעילות ואפילו תוכל לקבל הדרכות "מקצועיות".

אם זה כל כך פשוט אז למה לא כולם עושים את זה ואיך זה שאנשים לא נהיים עשירים תוך זמן קצר ?

החלק הקשה ביותר כמשווק שותף הוא לאתר את הלקוח ברחבי הרשת. לא כולם יודעים כיצד לשווק נכון" את המוצר, באיזו פלטפורמה לפרסם ואין בידם את הכלים כדי להתמקצע ולמנף רווחים - זה למעשה הגורם העיקרי להבדלי ההכנסות בין המשווקים.

משווק שיודע כיצד להתנהל נכון בשיווק שותפים יוכל לייצר הכנסה גבוהה ואילו משווק שותף אשר מעוניין לייצר הכנסה אך אינו יודע כיצד לפרסם את הקמפיין, יתקל בבעיה אשר תוביל למפח נפש ואכזבה . "גדולה

לצערי הרב אנשים הנכנסים לתחום מחפשים "כסף קל והתעשרות מהירה", וזה לא משהו שקיים בתחום." צריך ללמוד את התחום, להבין כיצד המח של הלקוח עובד, באילו פלטפורמות ניתן לפרסם ומי הוא קהל היעד, לבחור בקמפיינים הנכונים ובעיקר, כמו בכל עסק, להקים את העסק בסבלנות – אני לא מכירה "הוקוס פוקוס" אבל אני כן מכירה אנשים שלקחו את התחום כתחום העיקרי בחייהם ומרוויחים סכומים חודשיים אשר לא היו מביישים אף איש עסקים במדינת ישראל", אומרת ליטל.

? אז מהיכן ניתן לקבל את הידע הדרוש

גם כאן חשבנו על המשווקים בטודובום. ראשית כל, נתנו להם מענה ראשוני במערכת וייצרנו עבורם טקסט לפרסום המוצר בהתאם לכל קמפיין, כאשר מי שבאמת רוצה לייצר הכנסה פסיבית ולגדול בתחום, קיימת האפשרות להגיע להדרכות מקצועיות ולהבין את העולם של שיווק שותפים בצורה מקצועית בטודובום בנינו קורסים דיגיטליים המאפשרים לכל אדם בהתאם לרמת הידע שלו להיכנס לתחום בעלות "מאוד סמלית, בלי הפתעות במהלך הדרך והכי חשוב , עם תמיכה בלתי פוסקת עד שיגיע להצלחה

? אז יש כאן עלויות מצד השותף המפרסם, חשבתי שזה בחינם

אין עסק ללא עלויות", אומרת ליטל. "מי שמציג דבר כזה מציג מצג שווא. בטודובום בנינו "חבילות" הדרכה המאפשרות לכל אחד להחליט מה הסכום בו הוא מעוניין להשקיע כשהסכומים נעים בין 250 – 500 ₪ לחודש למשך 36 חודשים.

בסכום הזה מקבל השותף קורסים דיגיטליים, פגישות עם אנשי מקצוע, השתתפות בערבי צוות על בסיס שבועי השתתפות בכנסים וסמינרים, רישיון לתוכנות ספציפיות אשר מאפשרות פעילות אוטומטית על ידי רובוטים, תמיכה על בסיס שוטף – למעשה חבילה כוללת המאפשרת לכל אדם באשר הוא להגיע להצלחה "וללמוד את התחום ואף לייצר הכנסה מדהימה

? האם אתם מוכנים "להבטיח" הכנסה כלשהי

שאלה מצויינת", מחייכת ליטל. בניגוד לשאר קורסים או תוכניות שותפים אנחנו מתחייבים על הכנסה של"

מינימום 500 ₪ לחודש למשך 24 חודשים, מה שהופך אותנו לפלטפורמה היחידה אשר מוכנה לא רק "ללמד אלא גם להתחייב לתוצאה

? אז אתם מתחייבים ליותר ממה שהשותף משלם? איך זה קורה בפועל

קשה מאוד להסביר על תוכנית עסקית דרך כתבה ולכן מי שהתחום מעניין אותו מוזמן להגיע לפגישת ייעוץ ללא עלות וללא התחייבות, אשר יערכו על ידי אנשי מקצוע באחד מחמשת המשרדים שלנו הפרוסים "ברחבי ישראל ולאחר מכן לקבל החלטה מושכלת האם התחום מעניין אותו

? אז כיצד נרשמים

ניתן להירשם למערכת בכתובת www.ToDoBooM.co.il, לאחר השארת הפרטים נציג מטעמינו יצור קשר טלפוני ויקבע פגישה פרונטלית כאמור, באחד ממשרדי החברה בסיום הראיון ביקשתי מליטל להציג בפני את המערכות הטכנולוגיות המאפשרות לכל "הקסם" הזה לקרות. בנימה אישית נראה שמדובר במערכת מדהימה אשר הושקעו בה שעות של פיתוח והמערכות אשר פותחו מאפשרות את הכניסה וההזדמנות להכנסה מהבית לכולם, בקליק אחד

מאת : רועי קינן

אלפי

נשים ב- 300 ₪
למים רק 250 ₪

בהזנת קוד קופון באתר:

ד קופון : Hanuka50

לפי

משרד
הבריאות

מתנדבים באחד
מארגוני
ההצלה,
או זיהוי
קרבות אסון?

אל תדחיקו
ואל תהססו
לבקש עזרה.

מי אתה שגיב קורן?

הוא מעביר סדנאות בארץ ובחו"ל ("צעירים לא מוכנים לעבוד כמו פעם ושמישהו אחר ירוויח"), וחושב שבית הספר לא באמת עוזר בחיים ("אנחנו דור שיכול ליצור כסף מכל מקום, כל המידע נגיש") הכירו את שגיב קורן, יזם בנשמה, סטארטפיסט בכל רמ"ח איבריו, שלא מוכן שאנשים

בתדרי



תמיד חכמת לעל הכנסה מכובדת?

האתר החרדי הגדול בעולם

מי אתה שגיב קורן? - בחדרי

url=https://www.bhol.co.il/news/1002416?&חרדים

book%26utm_medium%3Dlink%26utm_content%3Dshare%26utm_campaign%3Darticle_in_bhol



whatsapp://send?text=https://www.bhol.co.il/news/1002416?)

sapp%26utm_medium%3Dlink%26utm_content%3Dshare%26utm_campaign%3Darticle_in_bhol



https://api.whatsapp.com/send?text=https://www.bhol.co.il/news/1002416?)

sapp%26utm_medium%3Dlink%26utm_content%3Dshare%26utm_campaign%3Darticle_in_bhol



https://www.facebook.com/sharer/sharer.php?)

u=https://www.bhol.co.il/news/1002416?

book%26utm_medium%3Dlink%26utm_content%3Dshare%26utm_campaign%3Darticle_in_bhol



mailto:?body=https://www.bhol.co.il/news/1002416?)

mail%26utm_medium%3Dlink%26utm_content%3Dshare%26utm_campaign%3Darticle_in_bhol



.. .

בחדרי



תמיד חכמת לעל הכנסה מכובדת?

האתר החרדי הגדול בעולם

ההרשמה נסגרת: הצטרפו לתוכנית הסייבר לחרדים

"אני שמח לבשר לך שזכית בדירה בירושלים"

https://wp.bhol.co.il/kodcode/?utm_campaign=34411_TMC_Ayc_Hgrl-1256&Usld=7079&Uclid=1453&Uld=7313&Uald=12269&Utype=capsule

אם הייתם נתקלים בשגיב קורן ברחוב, סביר להניח שלא הייתם מנחשים שהבחור עם המראה הפשוט, הוא היועץ העסקי של מיזם ענק ומשגשג לשיווק שותפים העונה לשם טודובום. חברת טודובום מנהלת קמפיינים מול החברות המובילות במשק הישראלי ומגלגלת מיליוני שקלים בשנה מייצור לקוחות מתעניינים לאותן חברות.

קורן אשר לבוש במכנסי ג'ינס וחולצת פולו בחיי היומיום, ללא חליפות סגגוניות או טיפת קוריוז – אינו מסגיר שאט אט הוא הופך לאחד האנשים המשפיעים והמובילים כיום בעולם הפרסום הדיגיטלי במשק הישראלי.

איך קורה שאדם אחד מצליח לחבר אנשים מכל הדתות, בניגוד מוחלט למה שהולך "בעולם החיצון" ?

"אני פשוט לא רואה הבדל בין בני האדם, בטח לא כשזה מגיע להגשמת חלומות. חלומות מאחדים אנשים לפעול יחד, מאחדים רצון ומובילים למטרה משותפת. "כשהתחלתי את דרכי במיזם טודובום, המטרה העיקרית היתה להוציא קבוצה של חבר'ה צעירים ויזמים לעצמאות כלכלית, היום זו הפכה למשימת חיי" מחייך קורן. "בעידן הנוכחי, המשכורות הלא מוצדקות שאנשים מרוויחים, יוקר המחייה המוגזם והשחיקה הבלתי ריאלית בשכר הובילו לסיטואציה בה לבחור צעיר אין אפילו את האופציה לרכוש דירה במדינת ישראל. אני החלטתי להוביל אחרי מאות ואם ניתן אלפי אנשים לצאת "מהמטריקס" הזה של לקום כל בוקר לעבודה ולעבוד בשביל מישהו אחר".

"יוקר המחיה – שוחק את הדור הצעיר. אם פעם היתה אפשרות לחיות ממשכורות של שכיר, היום זה כבר בלתי אפשרי, זו דרך להרס עצמי, לצערי, מן היום שבו אדם נולד במדינת ישראל. האנשים שהולכים לצידי, מקבלים חיזוק, תמיכה ואת האפשרות להגשים את החלום שלהם ולא את החלום של הבוס, בכל אחד מאיתנו קיימת היכולת רק צריך להפסיק לפחד ולהאמין בעצמך" מסביר שגיב.



ציפור הנורה לחשה לו ושאתה מתרוצץ המון ריו 6 משרדים ראש ונוד 5 משרדים רחוק לארץ מחי אתה

בתגובת



תמיד חכמת לעל הכנסה מכובדת?

האתר החרדי הגדול בעולם

אני מרוויח" אלא בזה שנפלה בחלקי הזכות לעשות דברים שאני אוהב - הכסף הוא כבר לא פקטור", מסביר קורן.

"אני מדלג ממשרד למשרד בכל ימות שבוע וטס לפחות פעם בחודש. אני לא מרגיש את חוסר השינה והעיפות, אלא רק צמא להצלחה. כשאתה נהנה ממה שאתה עושה "המשימה" של לקום כל בוקר הופכת למהנה, כשהמטרה היא להתעורר מעט טוב יותר מאשר היית ביום שחלף. תמיד יש לאן לשאוף והעשייה אף פעם לא נגמרת, אני ניזון מזה וחי את הפעילות. כשאתה מוקף בכל כך הרבה אנשים שרק רוצים להצליח "הדרייב" להצלחה חזק יותר".

אז מה היא האגנדה אשר אתה מנסה לקדם?

"השאיפה שלי ושל הנמצאים בחברת טודובום, זה לא להיות מיליונרים. כן זה יכול להיות נחמד, אבל כסף לא יקנה לנו הגשמה עצמית ולא יקנה לנו אושר יום יומי. בכל כנס והרצאה שאני מעביר, המסר הוא חד וברור. מי שיושב בקהל, עושה זאת מסיבה אחת ברורה – הוא פשוט רוצה לחיות טוב יותר " מסביר שגיב. "הוא יושב בקהל מפני שהוא רוצה לעבוד בשעות שנוחות לו, מבלי לקום כל בוקר לצילי השעון המעורר. הוא יושב בקהל מפני שהוא רוצה לבלות עוד כמה שעות עם המשפחה, מבלי להעביר את היום בפקקים הלך ושוב מהעבודה ובעיקר, הוא יושב בקהל מפני שהוא מעז להגשים חלומות, מבלי לנעול אותן במגירה כמו שחינכו אותנו, זו אגנדה שהולכת לפני ולא אני לפני", מסביר קורן.

"בני הנוער של היום חכמים יותר מכל מערכת חינוך, לומדים בכוחות עצמם – אבל רק את מה שמעניין אותם, קצרי רוח להגיע למטרתם ותאבים להתפתחות ועשייה. וכן, הם אוהבים כסף או לפחות מבינים את כוחו ועוצמתו. אבל מעבר לכסף, הם יותר רוצים להגשים את עצמם. אני מאוד מתחבר לזה ולכן היה לי קל למצוא מאות אנשים אשר מאמינים בי והולכים איתי יד ביד לעבר ההצלחה".

משכנתא הפוכה: האופציה הגאונית שלא ידעתם עליה<<<

<https://www.bhol.co.il/news/1437305?extlink&Uclid=666&Usld=1931&Uald=252&Utype=textlink>

רוצים להתנדב/לתרום לטובת המערכה ? לזירת ההתנדבות של בחדרי חרדים לחצו>>> (<https://bit.ly/3s1V1WI>)

24/6: רוצים להישאר מעודכנים? הצטרפו לעדכוני החדשות בווטסאפ של 'בחדרי'

(<https://chat.whatsapp.com/EE5UARdMEsQ2L7Qvh3vUaf>)

מצטרפים עכשיו לערוץ הטלגרם של בחדרי חרדים ונשארים מעודכנים כל הזמן <<

(<https://t.me/behadrey>)

מחפשים עבודה? הצטרפו לווטסאפ של אתר ג'וביק- אתר המשרות למגזר החרדי!

(<https://bit.ly/jobikgroup>)

***9518**
לציבור החרדי

אל תדחיקו
ואל תהססו
לבקש עזרה.

מתנדבים באחד מארגוני ההצלה,
או זיהוי קרבנות אסון?



בחדרי



תמיד חכמת לעל הכנסה מכובדת?

האתר החרדי הגדול בעולם



סנו הביג דמי חנוכה סנו

© 2009 כל הזכויות שמורות לחברת בחדרי חדשות בע"מ מחזיקת אתר בחדרי חרדים, הפורטל החרדי הגדול בעולם, המביא לגולשיו מידע מקיף ועדכני במגוון רחב של תחומים:

חדשות, בחצרות קודש, כלכלה, צרכנות, תרבות, בריאות ומדע, מחשבים ואינטרנט, טורים אישיים, לאישה החרדית, רכב ותחבורה, אוכל ותיירות וכן סרטוני וידאו וגלריות מכל העולם | עיצוב NG

SEO Israel קידום אתרים (<https://www.seoIsrael.co.il>)



תמיד חכמת לעל הכנסה מכובדת?

נספח 17

**מקבץ פרסומי חוצות מהעת
האחרונה הקוראים להשקיע
בתובעות**

עמ' 385





























יש לך כסף
ששוכב בבנק?
תן לכסף לעבוד בשבילך
 עסק דיגיטלי בהשקעה חד פעמית
 עם אפשרויות רווח גבוהות
 לא מצרך התעסקות בדיסקט
 לתיאום פגישת התאמה:
055-6741339
החל מ- 43,000 ש"ח

יש לך כסף
ששוכב בבנק?
תן לכסף לעבוד בשבילך
 עסק דיגיטלי בהשקעה חד פעמית
 עם אפשרויות רווח גבוהות
 לא מצרך התעסקות בדיסקט
 לתיאום פגישת התאמה:
055-6741339
החל מ- 43,000 ש"ח

נספח 18

**מקבץ לא ממצה של תיעוד מימי עיון
והשתלמויות שמקיימות התובעות**

עמ' 403

...

Sagiv Koren נמצא עם Shalaan Abo Resh ו-15 נוספים Radisson Blu Hotel, Larnaca

30 במרץ • לרנקה, קפריסין •



אז איך מסכמים.

סמינר מספר 19 של החברה מגיע לסיומו. הפעם קרוב ל 100 משווקים מכל רחבי הארץ הגיעו לסמינר הדרכות פורה ומפירה בלרנקה - קפריסין.

לא משנה כמה פעמים או כמה סמינרים יעברו תמיד מרגש אותי לראות את האמונה, הרצון להצליח והנחישות של כל כך הרבה אנשים שפשוט רוצים בהצלחת החברה.

המוצר שלנו באוויר, תוכנית השיווק מוכנה ומזומנה ותוכנית העבודה סדורה לחדירה לשוק הישראלי.

הולכת להיות שנה סופר מעניינת. תודה לכל מי שלקח חלק, אתם הגאוה האמיתית שלי.



24 תגובות 4 שיתופים

90



Union Plaza Hotel & Amethyst Sky Bar - נמצא ב-Sagiv Koren



5 בספטמבר 2022 · בוקרשט, רומניה ·

שנתיים של עבודה מתנקזות לרגע אחד ומסויים.
סמינר קיץ - בוקרשט 2022....הפתעות בקרוב



29 תגובות 2 שיתופים

106  

...

Sagiv Koren



14 בדצמבר 2022

עוד סמינר מגיע לסימום והפעם - סופיה בולגריה.
היה מדהים.

זכיתי להוביל מאות אנשים להצלחה וזכיתי עוד יותר להכיר אנשים מדהמים, מגוונים ובעיקר פסיפס אנושי שונה
מהמוכר.

נתראה בסמינר האביב של החברה



19 תגובות 6 שיתופים

88



Sagiv Koren

26 ביולי 2022



הערב זה קורה. כנס המשווקים הארצי של טודובום עם חדשות שהולכות להרעיד את האדמה....
נותרו כרטיסים אחרונים... נתראה בערב



12 תגובות 4 שיתופים

37  

שיתוף 

לייק 



טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל

קהילה · @2doboom



הרשמה

todoboom.co.il

...



הודעה

לייק



הרשמה

טודובום boom...



... טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל

28 בפברואר ב-20:08 · 🌐



סמינר חברה מספר 15 יצא לדרך בבודפשט והוא מונה מעל 100 שותפים בחברה אשר עוברים הדרכות, הרצאות וגיבוש צוותי מטורף 🤖🤖





טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל

קהילה · @2doboom



הרשמה

todoboom.co.il



הודעה



לייק



הרשמה



טודובום boom...



סמינר משווקים - 2021 בודפשט

מכל הגילאים מכל רחבי הארץ מכל עדה מכל מגזר התקבצו 120 משווקים לסמינר
ממזמן על ידי החברה.

#טודובום



408















טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל

קהילה · @2doboom



הרשמה

todoboom.co.il



הודעה

לייק

הרשמה

טודובום boom...



איזה כיף להתחדש!!!
שמחים ומודים על שיתוף הפעולה עם מרכז ביג בכרמיאל שם נפתח היום משרד
טודובום חדש
טודובום ממשיכה להתרחב ולהתפרש על פני כל מדינת ישראל ומחזיקה כעת ב 13
משרדים!!!
#טודובום



415



...

אשר יגן נמצא עם Natanel Davidov ו-3 נוספים.

3 במרץ ב-21:56



אחרי סמינר מספר 15 של חברת טודובום/ פינדרלה 🏆
 גאה כל יום מחדש לקחת חלק בפרויקט הגאוני שעוד יכבוש את ישראל והעולם 🔥
 זכינו לראות את כל הגאונות מאחורי המיזם הענק
 זכינו לראות את כל ההתקדמות המטורפת שגדלה בקצב שיא 🏆
 תודה ענקית ליזם והמוביל האגדי שגיב קורן על סמינר מדהים שרק נהיה מטורף
 יותר מסמינר לסמינר 🌟🌟🌟
 ותודה לכל הצוות המדהים שלוקח חלק ורץ בכל הכוח לעבר היעדים והמטרות
 זכות ענקית לרוץ איתכם 🙌🙌🙌
 שנת 2022 הולכת להיות שנה מדהימה 🌟🌟
 פינדרלה - האפליקציה שמוצאת עבורך finderella
 טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל
 פינדרלה - מוצאים עבורך
 טודובום



37 תגובות

47 ❤️👍

שתף

תגובה

לייק





טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל

קהילה · @2doboom



הרשמה

todoboom.co.il



הודעה



לייק



הרשמה



טודובום boom...



10 ביוני 2021

תם סמינר מספר 13 של החברה עוצמתי ומדויק.

טודובום היא פסיפס אנשי, שבה לוקחים חלק צעירים, מבוגרים, אנשי עסקים, אלופי משנה בדימוס, עורכי דין, רופאים, רואי חשבון - זה מראה שמה שקסם בעבר לחתך מסויים של אוכלוסיה התרחב לחתך רחב הרבה יותר - וזה מתאפשר בעקבות הטכנולוגיה והוכחות המוצר.

הגיעו לסמינר אנשים מדהימים עם אמונה גדולה ומטרה משותפת וזה מדהים בפני עצמו.

התוכן הלימודי היה מדהים וכלל נושאים מגוונים ושונים כשבראשם עומדת הטכנולוגיה המטרפת שבנינו.

והכי חשוב, בימים טרופים של פילוג ושנאה, טודובום היא קבוצה של אנשים מכל המגזרים, העדות, הדתות, הגילאים, המעמדים החברתיים... יושבים יחד, באותו מקום חברים אחד של השני - ראו זה פלא... אפשר לאהוב ולא לשנוא.

אטרקציות, ידע מדהים, אנשים מדהימים, חברה מדהימה... הכל מדהים.

שנת 2020 יצבה את החברה שלנו כלכלית ולכן אנחנו כאן כדי להישאר לתמיד.

תודה למנהלי המשרדים, ההדרכות, הצוותים, יצרני הלידים והמשווקים - בלעדיכם כלום לא היה קורה.



הדרך אולי ארוכה ורצופה מכשולים אך אם אתה יודע לשים חיוך על הפנים.... הזמן הוא יחסי והמכשולים הם בעצם אבני חצץ קטנים.... מי שלא נשם אבק דרכים לא ישאף אוויר פסגות. #שגיב_קורן #סמינר_2021 #טודובום #סמינר_יוני
#todoboomisrael #todoboom israel #todoboom #טודובום שיווק שותפים



5+

32 תגובות 15 שיתופים

56

שתף

תגובה

לייק

הרלוונטיות ביותר



כתיבת תגובה...



קובי מלכה

כבוד להיות חלק



לייק השב 38 שבועות

שרה אברהם

היה באמת מקסים, מדהים ביותר!!!!
מי שלא היה לא יבין אף פעם מה הוא הפסיד ...

לייק השב 38 שבועות

Aviv Harush

לא נחים לרגע!



לייק השב 38 שבועות















טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל

קהילה · @2doboom



הרשמה

todoboom.co.il

...



הודעה

לייק

הרשמה

טודובום boom...



28 בנובמבר 2020



אז עד כמה החברה שלנו יודעת לפנק?
בתקופה כל כך קשה לתוכניות כש 99% מהיעדים בעולם הם "יעדים אדומים"
אותנו זה לא עוצר !!!

שמחים לבשר שחודש הבא יצאו 100 שותפים לסמינר הכי מטורף שהיה אי פעם -
היעד? העיר החמישית הכי תיירותית בעולם - דובאי!

גם הפעם החברה תשלם את העלויות כי למי שקורע את התחת כל השנה מגיע
להתפנק.

זה הסמינר מספר 12 שהחברה מוציאה - אבל אין ספק שהפעם היעד הוא יוצא
דופן.

שמחים להיות תמיד בצד הנותן, בשנה הכי רווחית בתולדות החברה !

#טודובום





טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל

קהילה · @2doboom



הרשמה

todoboom.co.il

...



הודעה



לייק



הרשמה



טודובום boom...



16 בפברואר 2020



איזה שבועיים עמוסים ומדהימים היו לנו.

1. פתחנו משרדים חדשים בירושלים - 250 מטר של עוצמה !!!

2. טסנו לסמינר החורף של החברה - 150 שותפים מכל רחבי המדינה עלו על המטוס לסמינר הדרכות מטורף בבוקרשט.

3. עלה פרסום כלל ארצי בתחנות הרכבת בישראל - שקורא לשותפים חנימיים להירשם למערכת - אלפים כבר נרשמו !!!

4. עלה פרסום בכל ערוצי הספורט - פרימיום.

5. ולקינוח - אתמול פתחנו את המשרדים מספר 8 של החברה - 200 מטר של עוצמה במגדלי בסר - בני ברק.

ממשיכים בעשייה עד לקו הסיום.

#טודובום #פינדרלה





טודובום Todoboom - רשת שיווק השותפים הגדולה בישראל

קהילה · @2doboom



הרשמה

todoboom.co.il

...



הודעה

לייק

הרשמה

טודובום boom...



11 בפברואר 2020 ·



תם לו עוד סמינר הדרכות מטורף של טודובום - הפעם בבוקרשט רומניה.
153 שותפים מכל רחבי ישראל, מכל הגילאים מכל המגזרים - יחד, תחת קורת גג
אחת לומדים לחשוב אחרת, לחשוב גדול, לשאוף ליותר, לרצות להצליח.

#טודובום
#שגיבוקין







